

JOBANGEBOT**KEY ACCOUNT MANAGER (W/M/D)****LADEINFRASTRUKTUR****VOLLZEIT / BERUFSERFAHRUNG**

Als Key Account Manager (w/m/d) unterstützt du unser Vertriebs-Team und betreust einen sehr spannenden und wachsenden Markt. In deiner Verantwortung liegt neben der Betreuung von bestehenden Kunden auch die Neukundenakquise. Für dich als motivierten Teamplayer (w/m/d), der gerne in einem flexiblem Arbeitsumfeld arbeitet, bieten wir dir die perfekte Möglichkeit dich zu verwirklichen!

DEINE AUFGABEN

- › Nachhaltiger Auf- und Ausbau unseres internationalen Vertriebsnetzes
- › Akquise neuer Kundenprojekte und Ausarbeitung von Angeboten im zugewiesenen Markt
- › Unterstützung bei Verhandlung von Rahmenverträgen sowie bei der Realisierung von Kundenprojekten (Planungsunternehmen oder Betreiber)
- › Durchführung von Analysen zur Markt-, Wettbewerbs- und Kundenentwicklung
- › Forecast und Reporting der Aktivitäten, Kunden- sowie Messebesuche

DEIN PROFIL

- › Abgeschlossene höhere technische Ausbildung (HTL/FH/Uni) mit Schwerpunkt Wirtschaftsingenieurwesen, Elektrotechnik, Mechatronik, o. Ä.
- › Mehrjährige Vertriebserfahrung im industriellen Umfeld
- › Vorzugsweise Erfahrungen im Bereich stationäre Speichersysteme oder Ladeinfrastruktur
- › Verhandlungssicheres Englisch sowie gute wirtschaftliche Kenntnisse, Reisebereitschaft (20-40%)
- › Hohe Team- und Kommunikationsfähigkeit, kompetentes Auftreten im Kundenkontakt und Abschlussstärke

WIR BIETEN

- › Umfangreiches Onboarding inklusive Buddy-Programm und Meet&Greet mit den Geschäftsführern
- › Agile, moderne und dynamische Arbeitsumgebung mit Du-Kultur und Freiraum für eigene Ideen
- › Flexible Arbeitszeiten sowie Home Office Tage nach Vereinbarung
- › Staufreie Anreise und Parkplatz mit kostenloser Lademöglichkeit für eAutos
- › Kaffeebar und Kantine sowie eine sonnige (Dach-)Terrasse
- › Gesundheit@Kreisel: Betriebsarzt, Fitness Area, Sportbecken uvm.

Interessiert? Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung! Das Mindestgehalt für diese Position liegt bei jährlich € 50.000,00. Wie viel du tatsächlich verdienst, wird individuell mit dir vereinbart und hängt von deinen Fähigkeiten und deinem Engagement ab.

Deine Ansprechpartnerin:

Ramona Kastl

careers@kreiselectric.com