

JOBANGEBOT

KEY ACCOUNT MANAGER (W/M/D)

MARINE / BOAT

VOLLZEIT / BERUFSERFAHRUNG

Als Key Account Manager mit Fokus Marine & Boat unterstützt du unser Vertriebs-Team und betreust einen sehr spannenden und wachsenden Markt. Mit deinem Kommunikationsgeschick und deiner ausgeprägten Verhandlungsstärke bist du bei uns genau richtig!

DEINE AUFGABEN

- › Akquise neuer Kundenprojekte sowie Angebotserstellung im zugewiesenen Markt
- › Ausbau unseres internationalen Vertriebsnetzes und Verhandlung von Rahmenverträgen
- › Technische und kommerzielle Betreuung unserer Vertriebspartner in Zusammenarbeit mit dem Entwicklungsteam
- › Erstellung von Forecasts und Reportings sowie Entwicklung von Marktbearbeitungsstrategien basierend auf Analysen von Kundenanforderungen, Wettbewerbsverhalten und Markttrends
- › Repräsentation des Unternehmens bei Kunden sowie auf Messen
- › Nachhaltige und laufende Optimierung der Prozesse und Abläufe

DEIN PROFIL

- › Abgeschlossene kaufmännische oder technische Ausbildung (FH/Uni), vorzugsweise im Bereich Wirtschaftsingenieurwesen o. Ä.
- › Mehrjährige Berufserfahrung im Bereich Sales, Projekt- oder Produktmanagement
- › Idealerweise Erfahrungen im Bereich Marine, v.a. hinsichtlich marinespezifischer Normen
- › Verhandlungssicheres Englisch sowie Reisebereitschaft (40%)
- › Teamerprobte, dynamische und innovative Persönlichkeit mit Kommunikationsgeschick, gepaart mit Verhandlungs- und Abschlussstärke

WIR BIETEN

- › Wir bieten ein umfangreiches Onboarding inklusive Buddy-Programm
- › Unser Arbeitsumfeld ist familiär, wir haben eine „Open Door-Kultur“ und es gilt das „Du-Wort“
- › Ein Job bei Kreisel bedeutet Bewegung statt Stillstand und bietet viele Möglichkeiten für deine persönliche und fachliche Entwicklung
- › Mit unserem täglich frisch gekochten Mittagessen, unseren flexiblen Arbeitszeiten, dem Parkplatz mit Lademöglichkeit vor der Tür und dem Fitnessstudio im Haus, lässt auch die Arbeitsumgebung keine Wünsche offen

Du möchtest gerne diese herausfordernde, spannende und verantwortungsvolle Aufgabe übernehmen und bist an deinem Karrierefortschritt interessiert? Dann freuen wir uns über deine Bewerbung.

Das Gesetz sieht vor, dass bei Stellenausschreibungen ein Mindestgehalt angegeben wird und daher machen wir das auch. Das Mindestgehalt für diese Position liegt bei jährlich € 50.000,00. Wie viel du tatsächlich verdienst, wird individuell mit dir vereinbart und hängt von deinen Fähigkeiten und deinem Engagement ab.

Deine Ansprechpartnerin:

Roxana Leitner

careers@kreiselelectric.com

Kreisel Electric GmbH & Co KG

Kreiselstraße 1, 4261 Rainbach i.M.
+43 7949 / 21400

Informationen zum Datenschutz: www.kreiselelectric.com/datenschutz

Gestalte mit uns die Mobilität der Zukunft!

kreiselelectric.com